

Ihre Vorteile auf einen Blick:

● **Steigerung Ihres Vertriebs Erfolges durch Unterstützung sowie administrative Entlastung**

➔ **Profitieren Sie von ...**

- ... unseren hervorragenden Rahmenverträgen und Sondervereinbarungen,
- ... unseren regionalen Produkt- und Verkaufsschulungen,
- ... unserer web-basierten Bestandsführung sowie Abrechnungserstellung aus einer Hand,
- ... unserer persönlichen Vertriebsunterstützung durch ein zentrales Kompetenz Center, Cura-Regionalleiter sowie Spezialisten der Versicherer vor Ort,
- ... unserem attraktiven Vergütungsmodell (AP in allen Kompositsparten),
- ... unseren interessanten und verbindlichen Karrieremöglichkeiten.

● **Status eines Mehrfachvermittlers**

www.cura.de

➔ **Große Auswahl bei überschaubarer Haftung**

- Als Handelsvertreter der Cura sind Sie ausschließlich für die Cura tätig. Dabei ermöglicht Ihnen die Anbindung der Cura an über 80 Gesellschaften, für jedes Risiko geeigneten Versicherungsschutz zu vermitteln.
- Das Haftungsrisiko für Sie als Cura-Vertriebspartner ist gegenüber dem eines Maklers geringer, denn wir fungieren als Vertriebsorgan der Versicherer und gehen keinen Geschäftsbesorgungsvertrag mit den Versicherungsnehmern ein.